

## CONDICIONES PUNTO DE VENTA OFICIAL OKI PRINTING SOLUTIONS

### **Bienvenido al Canal Oficial de OKI**

La Figura del Punto de Venta Oficial OKI es la llave para entrar en un negocio que le ofrece beneficios y ventajas directas de un fabricante de primer nivel en el mundo de la impresión.

Desde aquí, y dependiendo de su compromiso y evolución, podrá optar a convertirse en Oki Colour Partner o incluso Oki Premium Partner, figuras reconocidas en el mercado como expertos en la comercialización de nuestro producto.

### **REQUISITOS PARA FORMAR PARTE DEL PROGRAMA DE PUNTO DE VENTA OFICIAL OKI**

El **PUNTO DE VENTA OFICIAL OKI** está fidelizado a un solo mayorista, a su libre elección dentro del listado de Mayoristas Oficiales de OKI.

Es decir sólo contabilizarán para la consecución de objetivos del nuevo **Punto de Venta Oficial OKI**, las compras que realice al mayorista seleccionado.

Para realizar el ingreso en el Programa de **Punto de Venta Oficial OKI**, el primer paso deberá ser el envío de la solicitud.

El envío de dicha solicitud la realiza el **Mayorista Oficial OKI** que el **Distribuidor elija** como Mayorista Referenciado.

La Solicitud consta de la siguiente Documentación:

1. **Impuesto de Actividades Económicas.** (IAE) del distribuidor solicitante.
2. Formulario, cumplimentado sobre distintos aspectos que describen las características del nuevo **PUNTO DE VENTA OFICIAL OKI**, seleccionando a dicho mayorista, como **Mayorista Referenciado**. Firmado y sellado por el distribuidor y por el mayorista.
3. Copia del pedido inicial realizado.

La SOLICITUD debe enviarse mediante Correo Electrónico a la siguiente dirección: [puntodeventaoficial@oki.es](mailto:puntodeventaoficial@oki.es), o mediante correo convencional a OKI Systems Ibérica.

Es condición indispensable para pertenecer a los programas de OKI, que el PUNTO DE VENTA OFICIAL OKI efectúe un **pedido inicial** en máquinas LASER LED Color de acuerdo a las siguientes condiciones:

- El pedido inicial será de 2 equipos multifunción o 2 impresoras Láser/LED color, excepto las impresoras pertenecientes a la serie C3000.
- El pedido inicial se adjuntará a la solicitud que se envía a OKI System Ibérica para pertenecer al programa PUNTO DE VENTA OFICIAL OKI. Es condición indispensable para la aceptación del Distribuidor como de Punto de Venta Oficial OKI el envío de dicho pedido.

*Open up your dreams*

C/ TEIDE, 3  
28700 SAN SEBASTIÁN DE LOS REYES  
MADRID

TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
WWW.OKI.ES

BERGUEDÁ, 1, LOCAL 5 PLANTA BAJA ESC. A  
EDIFICIO MUNTADAS. PARC MAS BLAU  
08820 EL PRAT  
BARCELONA

TEL: +34 93 479 00 00  
FAX: +34 93 479 00 01  
WWW.OKI.ES

AV, QUINTA GRANDE, 53, 7ºD  
ALFRAGIDE  
2614-521 AMADORA  
PORTUGAL

TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
WWW.OKI.COM.PT

## VENTAJAS RECIBIDAS DE LOS PROGRAMAS DE CANAL

### IDENTIFICATIVO EXCLUSIVO

Hemos diseñado un logotipo para nuestra figura de Canal **Punto de Venta Oficial OKI**, que lo identificará de manera independiente. Este logotipo ofrece a nuestros clientes un valor añadido y un diferencial dentro del mercado de impresión en color.

Existe un manual de uso corporativo de la marca (Guidelines) que deberá de ser observado a la hora de realizar cualquier creatividad que contenga el logotipo de Punto de Venta Oficial OKI. El logotipo de OKI sólo podrá ser usado con la aprobación explícita en cada caso de Oki Systems Ibérica.

### WEB ([www.oki.es](http://www.oki.es))

Los **PUNTOS DE VENTA OFICIALES OKI** tendrán la opción, si así lo consideran, de aparecer en un lugar destacado de nuestra página WEB [www.oki.es](http://www.oki.es) dentro del buscador de distribuidores ("Donde Comprar"), facilitándoles la recepción de referencias de clientes finales.

### EXTRANET ([www.okinet.es](http://www.okinet.es))

**OKI SYSTEMS IBÉRICA**, pone a disposición de sus **PUNTOS DE VENTA OFICIALES OKI**, una plataforma que integra todas las herramientas necesarias en la gestión comercial entre OKI y sus distribuidores:

Productos, Precios, Promociones, Campañas, Noticias, Eventos, Tienda virtual, Plataforma para gestionar el Coste por Página.

### PROGRAMA COOP

El Programa Coop invita a los **PUNTOS DE VENTA OFICIALES OKI** a presentar sus proyectos de marketing y comunicación a Oki a través de su comercial. Este Programa ofrece asesoría, desarrollo de creatividades, apoyo en el plan de comunicación y financiación de acciones que fomenten el negocio con Oki. Encontrará toda la información en el módulo COOP de Okinet.es Para activar este módulo el gerente del nuevo Punto de Venta Oficial debe de enviar un correo electrónico a Marta García-Fogeda ([mgarciaf@oki.es](mailto:mgarciaf@oki.es)) con los nombres y direcciones de correo electrónico de aquellas personas que estarán en disposición de tener acceso a este módulo.

### MATERIAL PLV

Los **PUNTOS DE VENTA OFICIALES OKI** recibirán un KIT PLV de bienvenida. Además se les asignará un presupuesto bimensual destinado a la compra de material PLV y catálogos a través del módulo de Tienda Virtual dentro de [www.okinet.es](http://www.okinet.es). Dicho presupuesto de renovará cada dos meses no siendo acumulable de periodo a periodo.

*Open up your dreams*

C/ TEIDE, 3  
28700 SAN SEBASTIÁN DE LOS REYES  
MADRID

TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
[WWW.OKI.ES](http://WWW.OKI.ES)

BERGUEDÁ, 1, LOCAL 5 PLANTA BAJA ESC. A  
EDIFICIO MUNTADAS. PARC MAS BLAU  
08820 EL PRAT  
BARCELONA

TEL: +34 93 479 00 00  
FAX: +34 93 479 00 01  
[WWW.OKI.ES](http://WWW.OKI.ES)

AV, QUINTA GRANDE, 53, 7ºD  
ALFRAGIDE  
2614-521 AMADORA  
PORTUGAL

TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
[WWW.OKI.COM.PT](http://WWW.OKI.COM.PT)

## COSTE POR PÁGINA

**OKI SYSTEMS IBERICA**, pone a disposición de sus **PUNTOS DE VENTA OFICIALES OKI** los programas de de pago por uso de nuestras impresoras y equipos multifunción OKI LASER LED COLOR.

Con estos programas de Coste por Página el distribuidor ofrecerá una solución de ahorro en impresión a sus clientes sin correr riesgos y asegurándose un negocio a largo plazo.

Existen tres modalidades de programas de Coste por Página:

Tipo DE PROGRAMA	FAMILIA DE EQUIPOS LED COLOR
<b>FLATRATE</b>	SERIE C
<b>BUY AND PRINT</b>	SERIE EXECUTIVE A3/A4
<b>RENT AND PRINT</b>	SERIE EXECUTIVE A3/A4

Los programas de Coste por Página están reservados para ser comercializados exclusivamente por el Canal Vinculado de Oki.

## EXECUTIVE SERIES

Los distribuidores asociados a **PUNTO DE VENTA OFICIAL OKI** tendrán la posibilidad de ofrecer la serie de impresoras LASER LED COLOR Executive Series con el objetivo de poder ofrecer a sus clientes la solución de impresión más adecuada en cada operación.

## ATENCIÓN COMERCIAL DIRECTA

Los distribuidores pertenecientes al Programa de Canal **PUNTO DE VENTA OFICIAL OKI** tendrán atención comercial directa por parte de OKI mediante un comercial asignado.

## VIAJE DE INCENTIVOS

Los distribuidores asociados a los Programas de Canal OKI **PUNTO DE VENTA OFICIAL OKI** tendrán la posibilidad de participar en los viajes de incentivos de OKI.

## FINANCIAL SERVICES DE OKI

Esta comprobado que una de las mejoras herramientas en el cierre de la venta al usuario final es la propuesta de un plan de financiación que cubra sus necesidades, y que facilite la incorporación de productos de tecnología necesarios para su empresa.

Con este fin **OKI SYSTEMS IBERICA** pone a disposición de su canal de distribución fidelizado **PUNTO DE VENTA OFICIAL OKI**, una unidad de negocio dedicada exclusivamente al sector de financiación de productos de oficina OKI para empresas.

*Open up your dreams*

C/ TEIDE, 3  
28700 SAN SEBASTIÁN DE LOS REYES  
MADRID

TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
[WWW.OKI.ES](http://WWW.OKI.ES)

BERGUEDÁ, 1, LOCAL 5 PLANTA BAJA ESC. A  
EDIFICIO MUNTADAS. PARC MAS BLAU  
08820 EL PRAT  
BARCELONA

TEL: +34 93 479 00 00  
FAX: +34 93 479 00 01  
[WWW.OKI.ES](http://WWW.OKI.ES)

AV, QUINTA GRANDE, 53, 7ºD  
ALFRAGIDE  
2614-521 AMADORA  
PORTUGAL

TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
[WWW.OKI.COM.PT](http://WWW.OKI.COM.PT)

## OKI RENOVATION PLUS

OKI Renovation Plus, es el Renove Permanente entre OKI y el Cliente Final, PARA IMPRESORAS Y EQUIPOS MFP OKI en A3 Y A4, que estará activo durante todo el año 2009.

En [www.okinet.es](http://www.okinet.es) se encuentran las bases del Plan Renove de OKI. También puede entrar directamente en [www.okirenove.es](http://www.okirenove.es)

El cliente se beneficia de la recogida gratuita del equipo usado en su domicilio, pago directo mediante transferencia y la tranquilidad de que el equipo ha sido depositado en una cadena de desguace para su destrucción de manera responsable. A la vez el distribuidor queda liberado de todas estas gestiones ya que Oki se encarga de todos los trámites.

## PROTECCIÓN DE PROMOCIONES

En el caso de que en un periodo de 2 meses se lanzase desde Oki una promoción que mejorara el precio de compra de cualquier máquina comprada ya en promoción, dispondrá de una protección que regularice la situación de la misma, siempre y cuando envíe su reporting en los primeros 4 días laborables del mes, en el formato y en la forma que Oki solicite.

Los informes se envían a través de [www.okireporting.es](http://www.okireporting.es) . Las claves de acceso las recibirá con su carta de bienvenida al Canal Vinculado de Oki.

*Open up your dreams*

C/ TEIDE, 3  
28700 SAN SEBASTIÁN DE LOS REYES  
MADRID

TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
[WWW.OKI.ES](http://WWW.OKI.ES)

BERGUEDÁ, 1, LOCAL 5 PLANTA BAJA ESC. A  
EDIFICIO MUNTADAS. PARC MAS BLAU  
08820 EL PRAT  
BARCELONA

TEL: +34 93 479 00 00  
FAX: +34 93 479 00 01  
[WWW.OKI.ES](http://WWW.OKI.ES)

AV, QUINTA GRANDE, 53, 7ºD  
ALFRAGIDE  
2614-521 AMADORA  
PORTUGAL

TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
[WWW.OKI.COM.PT](http://WWW.OKI.COM.PT)

## **OBJETIVOS DE COMPRA AÑO FISCAL 2009**

El distribuidor se comprometerá a un objetivo anual de compra mínimo anual de 45.000 euros repartidos en las siguientes gamas:

1. **COLOR + CORE BUSINESS + CONSUMIBLES:** Este apartado engloba TODOS los productos (Láser/Led color y monocromo, Faxes, impresoras matriciales). Se incluyen compras en CONSUMIBLES.

<b>Objetivo de compra anual: 45.000 €</b>
---

## **RAPPELS SEMESTRALES**

➤ **Rappel SEMESTRAL por compra:**

En todos los productos de las gamas de Consumo, Producción y Gran Producción así como Consumibles. Este rappel se aplicará sobre el precio recomendado a distribución, en base al presupuesto acordado:

- De 100% a 109%      1%
- De 110% a 119%      2%

Este rappel será recuperable anualmente si la suma total de resultados obtenidos alcanza el objetivo del año marcado.

***Los nuevos modelos que se presenten a lo largo del año fiscal se englobarán en su correspondiente gama.***

LOS RAPELES SEMESTRALES SE CALCULAN APLICANDO LOS SIGUIENTES PORCENTAJES AL PRESUPUESTO ANUAL:

1er Semestre	2º Semestre
35,00 %	65,00 %

## **COBRO DE RAPPELES Y DESCUENTOS**

A efectos del cobro de los rapeles y resto de beneficios del programa **PUNTO DE VENTA OFICIAL OKI PRINTING SOLUTIONS**, se computarán todas compras efectuadas al proveedor a través del que se adhirió al programa **OKI PUNTO DE VENTA OFICIAL OKI PRINTING SOLUTIONS** es decir su mayorista referenciado.

Los rapeles se cobrarán exclusivamente sobre el producto comprado bajo condiciones estándares, no bajo condiciones especiales de cotización por parte de OKI. El producto comprado con condiciones especiales (p.ej. condiciones demo, Grandes cuentas, etc.) será tenido en cuenta como volumen para llegar al objetivo pero no se pagará rappel sobre el mismo.

**Para el cobro de rapeles se debe cumplir la condición de que al menos el 40% del total de sus compras sea en MÁQUINAS de las líneas de producto LÁSER LED COLOR Y CORE BUSINESS de OKI.**

El Departamento de Administración Comercial generará, cuando proceda, la carta de pago correspondiente que enviará al **PUNTO DE VENTA OFICIAL OKI PRINTING SOLUTIONS**, para que éste facture en base a las condiciones especificadas en cada caso. La forma de pago habitual será de 60 días desde la fecha de la factura, a contar el día 20 de cada mes.

*Open up your dreams*

C/ TEIDE, 3  
28700 SAN SEBASTIÁN DE LOS REYES  
MADRID  
  
TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
WWW.OKI.ES

BERGUEDÁ, 1, LOCAL 5 PLANTA BAJA ESC. A  
EDIFICIO MUNTADAS. PARC MAS BLAU  
08820 EL PRAT  
BARCELONA  
  
TEL: +34 93 479 00 00  
FAX: +34 93 479 00 01  
WWW.OKI.ES

AV, QUINTA GRANDE, 53, 7ºD  
ALFRAGIDE  
2614-521 AMADORA  
PORTUGAL  
  
TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
WWW.OKI.COM.PT

## **PÉRDIDA DE LA CATEGORÍA:**

El Punto de Venta Oficial OKI que **NO realice compra de Hardware (Impresoras Laser/ Led color o monocromo y equipos multifunción) durante dos meses consecutivos, perderá la Categoría de Punto de Venta Oficial OKI.**

En el desarrollo de este programa se observarán por las partes las disposiciones legales en materia de protección de datos de carácter personal.

OKI SYSTEMS (IBÉRICA), S.A. (Unipersonal) C.I.F. A80735194 R.M. MADRID, TOMO 7327, LIBRO 0, FOLIO 179, SECCIÓN 8, HOJA M 118689

*Open up your dreams*

C/ TEIDE, 3  
28700 SAN SEBASTIÁN DE LOS REYES  
MADRID  
  
TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
**WWW.OKI.ES**

BERGUEDÁ, 1, LOCAL 5 PLANTA BAJA ESC. A  
EDIFICIO MUNTADAS. PARC MAS BLAU  
08820 EL PRAT  
BARCELONA  
  
TEL: +34 93 479 00 00  
FAX: +34 93 479 00 01  
**WWW.OKI.ES**

AV, QUINTA GRANDE, 53, 7ºD  
ALFRAGIDE  
2614-521 AMADORA  
PORTUGAL  
  
TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
**WWW.OKI.COM.PT**

## CUESTIONARIO CANDIDATURA PUNTO DE VENTA OFICIAL

### OKI

#### DATOS EMPRESA

NOMBRE COMERCIAL .....

DENOMINACIÓN SOCIAL .....

DIRECCION .....

C.P ..... POBLACION .....

PROVINCIA .....

TELEFONO ..... FAX ..... NIF .....

..... PAGINA WEB .....

EMAIL .....

#### DATOS DE CONTACTO

PERSONA DE CONTACTO .....

CARGO .....

EMAIL .....

TELEFONO ..... FAX .....

RESP. COMPRAS .....

EMAIL .....

TELEFONO ..... FAX .....

#### MAYORISTA SOLICITANTE/ REFERENCIADO

NOMBRE .....

PERSONA DE CONTACTO .....

TELÉFONO.....

## CUESTIONARIO

### AREA COMERCIAL - MARKETING

#### 1.- CIFRA DE FACTURACIÓN DE LA EMPRESA EN EL ÚLTIMO EJERCICIO FISCAL:

Hasta 300.000 €	
De 300.001 a 600.000 €	
De 600.001 a 1.000.000 €	
De 1.000.001 a 1.500.000€	
De 1.500.001 a 2.000.000€	
Más de 2.000.000€	

*Open up your dreams*

C/ TEIDE, 3  
28700 SAN SEBASTIÁN DE LOS REYES  
MADRID

TEL:+34 91 343 16 20  
FAX:+34 91 343 16 24  
WWW.OKI.ES

BERGUEDÁ, 1, LOCAL 5 PLANTA BAJA ESC. A  
EDIFICIO MUNTADAS. PARC MAS BLAU  
08820 EL PRAT  
BARCELONA

TEL: +34 93 479 00 00  
FAX: +34 93 479 00 01  
WWW.OKI.ES

AV, QUINTA GRANDE, 53, 7ºD  
ALFRAGIDE  
2614-521 AMADORA  
PORTUGAL

TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
WWW.OKI.COM.PT

## 2.- PORCENTAJE DE FACTURACIÓN POR LÍNEAS.

% en Máquinas	
% en Consumibles	
% en Servicio Técnico	
% en Otros	
% Total	

## 3.- VOLUMEN DE COMPRAS EN EL ÚLTIMO AÑO DE PRODUCTOS OKI:

EQUIPOS DE IMPRESIÓN	€
CONSUMIBLES	€
OTROS PRODUCTOS	€
<b>TOTAL</b>	<b>€</b>

## 4.-PRINCIPALES MARCAS QUE COMERCIALIZA:

### HARDWARE

<b>OKI</b>	<b>HP</b>	<b>BROTHER</b>	<b>KONICA</b>	<b>LEXMARK</b>
<b>CANON</b>	<b>EPSON</b>	<b>XEROX</b>	<b>KYOCERA</b>	<b>SAMSUNG</b>

OTROS: .....

### CONSUMIBLES

<b>OKI</b>	<b>HP</b>	<b>BROTHER</b>	<b>KONICA</b>	<b>LEXMARK</b>
<b>CANON</b>	<b>EPSON</b>	<b>XEROX</b>	<b>KYOCERA</b>	<b>SAMSUNG</b>

OTROS: .....

## 5.- PUNTO DE VENTA

¿Dispone de Local Comercial? Sí  No

¿Está interesado en material PLV? Sí  No

¿De cuántos metros de escaparate dispone? \_\_\_\_\_

¿Dispone de zona de demostración? Sí  No

## AREA ESTRUCTURA DE LA EMPRESA

### 1.- NÚMERO DE EMPLEADOS

< 5	
5 A 10	
11 A 20	
>20	

### 2.- NÚMERO DE COMERCIALES

1 A 3	
> 3	

*Open up your dreams*

C/ TEIDE, 3  
28700 SAN SEBASTIÁN DE LOS REYES  
MADRID

TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
WWW.OKI.ES

BERGUEDÁ, 1, LOCAL 5 PLANTA BAJA ESC. A  
EDIFICI MUNTADAS. PARC MAS BLAU  
08820 EL PRAT  
BARCELONA

TEL: +34 93 479 00 00  
FAX: +34 93 479 00 01  
WWW.OKI.ES

AV, QUINTA GRANDE, 53, 7ºD  
ALFRAGIDE  
2614-521 AMADORA  
PORTUGAL

TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
WWW.OKI.COM.PT

## AREA DE SERVICIOS

### 1.- DISPONE DE SERVICIO TÉCNICO

SI\_\_

NO\_\_

### 2.- NÚMERO DE TÉCNICOS

\_\_\_\_\_

### 3.- MARCAS DE LAS QUE ES SERVICIO TÉCNICO OFICIAL O AUTORIZADO:

<b>OKI</b>	<b>HP</b>	<b>BROTHER</b>	<b>KONICA</b>	<b>LEXMARK</b>
<b>CANON</b>	<b>EPSON</b>	<b>XEROX</b>	<b>KYOCERA</b>	<b>SAMSUNG</b>

OTROS: .....

### 4.- ¿ VENDE MÁQUINAS CON SISTEMA DE COSTE POR PÁGINA?

SI\_\_ COLOR\_\_ MONOCROMO\_\_

NO\_\_

### 5.- TIENE MÁQUINAS CON CONTRATO DE MANTENIMIENTO.

Marca de la máquina		
Número de máquinas		

Por la presente certifico que los datos presentados son ciertos y autorizo a OKI al tratamiento de los mismos:

Fecha: \_\_\_\_\_

FIRMA Y SELLO:

DISTRIBUIDOR SOLICITANTE

Fecha: \_\_\_\_\_

FIRMA Y SELLO:

MAYORISTA REFERENCIADO

OKI SYSTEMS (IBÉRICA), S.A. (en adelante OKI), garantiza el pleno cumplimiento de la normativa de Protección de Datos, y así de conformidad con la Ley 15/1999, de 13 de diciembre, de Protección de Datos de Carácter Personal, el usuario queda informado y presta su consentimiento para la incorporación de sus datos a un fichero automatizado propiedad de OKI, y al tratamiento de los mismos con la finalidad de gestionar su solicitud de nombramiento como OCO de la Compañía y, en su caso, llevar el seguimiento y control de las relaciones comerciales, así como mantenerle informado de los productos, servicios y ofertas de OKI que puedan resultar de su interés. Asimismo, OKI le garantiza la posibilidad de ejercitar los derechos de acceso, rectificación, cancelación y oposición al tratamiento, de conformidad con la normativa vigente, dirigiéndose por escrito a la Asesoría Jurídica de OKI, en La Calle Teide, nº 3, 28700 de San Sebastián de los Reyes, (Madrid).

*Open up your dreams*

C/ TEIDE, 3  
28700 SAN SEBASTIÁN DE LOS REYES  
MADRID

TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
WWW.OKI.ES

BERGUEDÁ, 1, LOCAL 5 PLANTA BAJA ESC. A  
EDIFICI MUNTADAS. PARC MAS BLAU  
08820 EL PRAT  
BARCELONA

TEL: +34 93 479 00 00  
FAX: +34 93 479 00 01  
WWW.OKI.ES

AV, QUINTA GRANDE, 53, 7ºD  
ALFRAGIDE  
2614-521 AMADORA  
PORTUGAL

TEL: +34 91 343 16 20  
FAX: +34 91 343 16 24  
WWW.OKI.COM.PT